



Job Posting Offre d'emploi

Sales Specialist – Specialized Agricultural Equipment (Quebec)

HJV Equipment is a growing agricultural equipment distributor. Our vision is twofold and integrated: to become the premier specialized agricultural equipment distributor in the world, and to successfully train and develop our employees; enhancing their lives by providing them a rewarding and challenging work environment. As a leader in the specialized agricultural industry, we are looking for talented individuals to join our team.

We have an opportunity for a full time Equipment Sales Specialists in Quebec. Our Sales Specialists are responsible for generating and closing sales opportunities with new and existing customers, within a defined sales territory.

Responsibilities:

- Prospects with existing and new accounts for new business opportunities
- Provides exceptional, value add service to our customers, in line with their business needs
- Meets business sales objectives, building relationships with new and existing customers
- Prepares timely and accurate sales reports, quotes and orders
- Responsible to know product availability, use, benefits and pricing structures
- Attends vendor dealer meetings in order to stay current on new equipment product design changes/updates, and become a product specialist on two to three specific lines of equipment
- Coordinates with Aftermarket Service and Parts team on scheduling installations, vehicle calibrations, tracking orders and maintaining inventories

Requirements:

- A passion for the agricultural industry
- Excellent interpersonal and communication skills, fluently bilingual
- Strong technical aptitude must know the equipment and be able to operate it (spray and fertilizer application products, potato planting and harvesting equipment, vegetable grading/washing/handling equipment)
- Strong customer service, and consultative selling skills
- Computer skills (Microsoft Office), experience with a CRM tool is an asset
- Alignment with HJV values (spirit to serve, respect and continuous improvement)
- Relevant post-secondary education in an ag related program, or experience in modern farming equipment and farming practices that add value to our customers.

To apply for this role, please submit your resume to hr@hivequip.com. We thank you for your interest!

Spécialiste à la vente – Spécialiste D'équipement Agriculture (Québec)

Équipement HJV est un distributeur de matériel agricole en pleine croissance. Notre vision est double et intégrée : pour devenir le distributeur de premier d'équipement agricole spécialisé dans le monde, pour former et développer nos employés avec succès; améliorer leur qualité de vie en leur fournissant un environnement de travail enrichissant et stimulant. Chef de file dans l'industrie agricole spécialisée, nous recherchons des personnes talentueuses pour rejoindre notre équipe.

Nous avons l'occasion d'un temps plein de spécialistes en équipement de ventes au Québec. Nos spécialistes des ventes sont responsables de la génération et la fermeture des opportunités commerciales avec des nouveaux clients et existants, au sein d'un territoire de vente défini.

RESPONSABILITE:

- Perspectives existantes et nouvelles représente de nouveaux débouchés
- Offre exceptionnelle, la valeur ajoutée de service à nos clients, conformément à leur entreprise à besoin
- Répondre aux ventes objectifs de l'entreprise, établir des relations avec des nouveaux clients et existants
- Prépare les ordonnances, citations et rapports opportuns et sur les ventes
- Fond de connaître la disponibilité du produit, utilisation, avantages et prix des structures, et devenir un spécialiste des produits sur deux ou trois lignes spécifiques d'équipement, assister au vendeur concessionnaire des réunions afin de dire l'actuel sur les nouveaux équipements produit changement/mises à jour. Coordonnées avec l'équipe de Service après-vente et pièces sur la planification des installations, des étalonnages de véhicule, suivi des commandes et le maintien des inventaires.

Exigences:

- Une passion pour l'industrie agricole
- Excellentes compétences interpersonnelles et communication, parfaitement bilingues
- Forte aptitude technique, doit connaître l'équipement et être capable de l'actionner, pulvérisation et engrais produits d'application, pomme de terre planteur et moissonner, légumes titrant/lavage/manutention d'équipement
- Client de forte service et compétences de vente consultative
- Compétences en informatique (Microsoft Office), l'expérience avec un CRM outil constitue un atout
- Alignement avec les valeurs HJV (esprit de servir, le respect et l'amélioration continue)
- Pertinentes études post secondaires dans un programme connexe de ag ou d'expérience dans l'équipement agricole moderne et les pratiques agricoles qui ajoute la valeur à nos clients.

Pour postuler à ce rôle. Veuillez soumettre votre curriculum vitae à hr@hivequip.com. Nous vous remercions de votre intérêt